

Sælger søges til projektsalg indenfor pulverhåndtering

Vores salgsafdeling har for travlt og vi har for mange lovende leads og kunder, som vi ikke får fulgt op på. Vi kan ikke nå det hele - og derfor søger vi nu en m/k til at overtage en del af sagerne.

TEKFA er en engineeringvirksomhed, der producerer veje- og doseringsløsninger. Vi er specielt kendte for løsninger til håndtering af pulvere og granulater i rustfrit stål. Disse løsninger sælger TEKFA især til fødevareindustrien, kemisk industri og pharma-segmentet.

Som salgssingeniør indenfor Tekfa pulverforretning bliver din hovedudfordring at arbejde i området mellem standarder og nyt, hvor 90% i et projekt kommer fra Tekfas eksisterende portefølje og hvor resten tilpasses og udvikles til lejligheden. Du vil samtidig deltage i arbejdet med at udvikle vores løsningsbatteri, der fungerer som den underliggende trækraft for vores forretning.

Du kan være all-round kompetent i alle disse områder, men mere realistisk er du stærk i et eller to af felterne. Du kunne f.eks. have erfaring fra en fødevarevirksomheds tekniske indkøb, teknisk rådgivning og projektering eller fra handel med pulverhåndteringsudstyr.

Dertil kommer en del sekundære fagligheder i spil, såsom teknisk overblik og iderigdom, kendskab og netværk til industrierne, viden om ATEX, viden om sanitære løsninger samt forhandling og markedsforståelse.

Du er ikke nybegynder og du er heller ikke så godt som gået på pension. Derudover er du dygtig til dit fag, du engagerer dig i og vil trives i dit arbejdsområde - så plejer resultaterne også at komme af sig selv. Med tiden vil opgaver og udfordringer variere, og derfor kan du forvente løbende muligheder for at gå i forskellige retninger.



TEKFA tilbyder fleksible arbejdstider i tidsrummet 07:00-17:00, 37 timer/uge og løn efter kvalifikationer, samt et job tæt på både produktion, handel og kunder.

Vi er en lille uformel organisation med ca. 20 fuldtidsansatte. Vi er meget tværfaglige; salgsafdelingen arbejder tæt sammen med vores konstruktionsafdeling, el/styring og software. Indsigt, respekt og interesse for disse fag, nysgerrighed og samarbejdsevne er afgørende.

Send din ansøgning, CV og evt. bilag til job@tekfa.dk - vi afholder samtaler løbende. Når den rette kandidat er fundet, bliver opslaget fjernet. Har du spørgsmål til jobbet, er du velkommen til at kontakte direktør Kasper Borup på 28 87 82 17 og du kan læse mere om os på www.tekfa.dk.